

# Strategien für Ihren Verkaufserfolg!

Österreichische Verkäufertagung und  
Verkäuferabende 2017

Jetzt anmelden unter:  
[www.verkaeufertagung.at](http://www.verkaeufertagung.at)  
oder unter 0664 101 49 30



# Programm Verkäuferabende 2017

## Programm Verkäuferabende

18.00 Uhr	Einlass	Veranstaltungsort: Graz
18.30 – 20.00 Uhr	Impulsvortrag	Angeführte Preise pro Person und zzgl.
20.00 – 20.30 Uhr	Moderierte Diskussion	20% MwSt. Paketpreise und Anmeldungen
20.30 – 21.15 Uhr	Fingerfood/Networking	unter <a href="http://www.verkaeuferabende.at">www.verkaeuferabende.at</a>

Veranstaltungsort der VK-Abende: Wohnpark Gösting, Anton Kleioscheg Straße 66a, 8051 Graz.

### 9. März 2017, Anke van Beekhuis

Ticket 79,- € pro Person, zzgl. 20 % MwSt.

#### Wünsche Dir das! – Wie Sie erreichen, Unmögliches möglich zu machen!

Wir denken im Verkauf oft an unsere Ziele und die Ziele die sich andere vorstellen. Wenn wir uns vor den Zielen damit beschäftigten, warum wir eigentlich verkaufen und warum uns das so viel Spaß macht, können wir uns von anderen unterscheiden und Unmögliches vollbringen. Erfolgreiche Menschen konzentrieren sich auf das richtig Wichtige. Warum? Weil sie erkannt haben, was wirklich wichtig ist.



Anke van Beekhuis

### 21. September 2017, Mirko Prusac u. Andreas Antensteiner

Ticket 79,- € pro Person, zzgl. 20 % MwSt.

#### KAMPFKUNST TRIFFT VERKAUFKUNST!

In der **Kampfkunst** gelten seit jeher **Werte** wie **Mut, Ehre, Treue, Höflichkeit, Hilfsbereitschaft, Loyalität und Selbstdisziplin**.

Neben den Werten werden Prinzipien und Tugenden erfolgreich für die Kampfkunst verwendet. Genau diese Werte, Prinzipien und Tugenden finden wir auch in der Verkaufskunst.

Die **Werte, Prinzipien** und die **Tugenden** werden bei den Seminaren in die **Verkaufskunst** übertragen und somit wird Tradition und neues Wissen vereint und für die **Verkaufskunst** genutzt!

Wie? Das erfahren Sie am Seminar!



Mirko Prusac  
Andreas Antensteiner

### 23. November 2017, Felix Beilharz

Ticket 79,- € pro Person, zzgl. 20 % MwSt.

#### Social Media im Verkauf!

Erfolgreiche Verkäufer der Zukunft nutzen Social Media wie Profis. Felix Beilharz zeigt Ihnen, wie Sie Facebook, XING, YouTube und Co für Bekanntheit, Positionierung, Leads und Sales einsetzen.

Felix Beilharz ist „einer der führenden Berater für Online- und Social Media Marketing“ (RTL). Der vierfache Buchautor lehrt an mehreren Universitäten und Hochschulen, hält europaweit Vorträge und berät und trainiert Unternehmen zum erfolgreichen Einsatz der Online-Marketing- und Social Media-Instrumente.



Felix Beilharz



Erich Postl

#### Moderation aller Veranstaltungen

Erich Postl

Moderator aus Leidenschaft, Ausbildung dazu bei „Der Stimme“, Arno Fischbacher.

29 Jahre im Zeitungsmanagement (Gratiszeitungen), Schwerpunkt Vertrieb.

ISO 17024 zertifizierter Trainer für Vertriebstraining, Service in der **ServiceSchule** und Coaching.

# Programm Verkäufertagung 11. Mai 2017

## Programm Verkäufertagung

Veranstaltungsort: aiola im Schloss St. Veit, Andritzer Reichsstraße 144, 8046 Graz.

Ticket 299,- € Pro Person, zzgl. 20 % MwSt.

08.30 Uhr, **Einlass**

09.00 – 09.15 Uhr, **Eröffnung**

09.15 – 10.15 Uhr, **Marc Perl-Michel**

#### Wie wir in Zukunft (ver)kaufen werden

Werfen Sie einen Blick über den Tellerrand in Richtung Zukunft. Entdecken Sie was kommt, was in den Kinderschuhen steckt, worauf es ankommt und wie Sie sich vorbereiten, um weiterhin 100 % KUNDISCH zu sein.

10.15 – 11.15 Uhr, **Daniela Nestler**

#### KopfAKTIV statt KopfLOS – Ihr Gedächtnis als Verkaufsturbo!

Das Wissen darüber, wie unser Gedächtnis funktioniert und arbeitet, sind im Vertrieb und Verkauf von entscheidender Bedeutung. Nur wenn ich die Gebrauchsanleitung kenne, kann ich das Gehirn gewinnbringend einsetzen und erreiche den maximalen Erfolg.

11.15 – 11.45 Uhr, **Kaffeepause, Networking**

11.45 – 12.40 Uhr, **Interview und Diskussion mit Experten aus der Praxis**

Im Experteninterview werden die Diskutanten ihre Erfahrungen, Erfolgsgeheimnisse und positive Lebenseinstellung für erfolgreiche Verkäufer zur Verfügung stellen!

12.40 – 14.00 Uhr, **Mittagspause mit Buffet**

14.00 – 14.20 Uhr, **Show Act**

14.20 – 15.30 Uhr, **Regina Mang**

#### Teams gut führen: Erfolgsfaktoren – und welche für Vertriebsteams besonders zählen

Ein gutes Team erfüllt seine Aufgaben, erreicht seine Ziele und hat sogar Spaß dabei.

Wir alle wissen das. Warum kann es trotzdem so mühsam sein, ein Team in die gewünschte Richtung zu führen? Wie kann es leichter laufen?

Erfahren Sie mehr über grundlegende Mechanismen und bekommen „Erfahren Sie mehr über Mechanismen von Teamwork und bekommen Sie praxisnahe Tipps für den Führungsalltag.“

15.30 – 16.00 Uhr, **Kaffeepause, Networking**

16.00 – 17.00 Uhr, **Alexander S. Kaufmann**

#### Die Schatzkammer grenzenloser Energie!

Was wäre:

...wenn Sie IHR volles, menschliches Potential befreien würden?

...wenn IHNEN klar wird, wie SIE IHRE Kräfte am besten einsetzen könnten?

...wenn SIE einfach wüssten, wie SIE IHRE physische und mentale Energie in allen Lebensbereichen steigern könnten?

Sie erfahren in diesem inspirierenden, motivierenden und humorvollen Seminar, wie Sie dauerhaft mehr im Leben (Privat & Beruf) erreichen! Wie Sie innerhalb von nur 12 Monaten 60 % mehr leisten! Wie Sie Ihre Potentiale beFREIen und ResuLTATe erREICHen! Warum Kontinuität immer Intensität schlägt!

17.00 Uhr, **Abschluss und Ausklang**



Marc Perl-Michel



Daniela Nestler

Jetzt anmelden unter:  
[www.verkaeuferabende.at](http://www.verkaeuferabende.at)  
oder unter 0664 101 49 30



Regina Mang



Alexander S. Kaufmann

# Unsere Veranstaltungspartner!



## Impressionen der letzten Veranstaltungen

